

【参考】成功報酬型の比較(vs人材紹介企業)

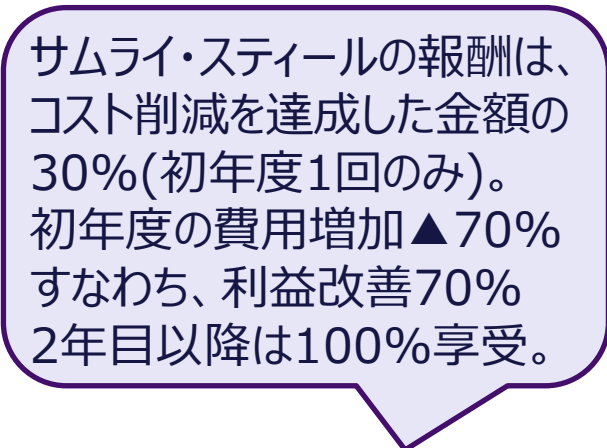
同じような成功報酬型のビジネスモデルである「人材紹介企業」と比較
報酬割合は同じ「30%」であるも、内容は全く異なる事が一目瞭然^^



人材紹介企業で年収500万円の人材を雇用



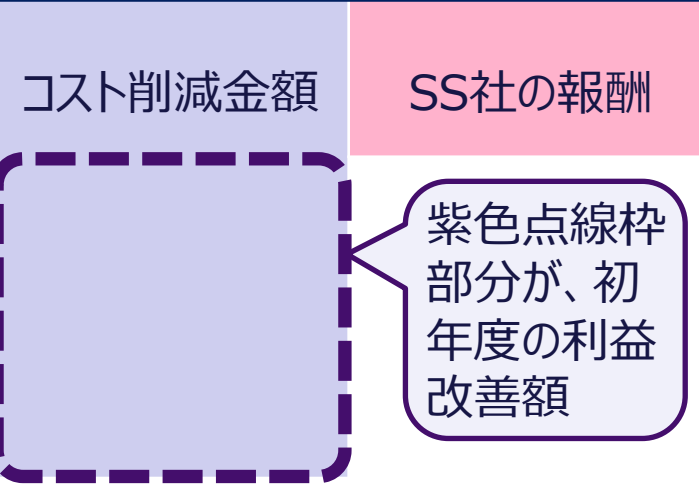
サムライ・スチールで年間500万円のコスト削減



◆コスト削減金額の計算
顧客企業の調達実績に基づき、支援(代行)実施後の改定単価との差に前年度の数量実績をかけたものをコスト削減金額とします。

[計算例]
前年度実績 500トン
前年度単価 127円/kg
改定後単価 117円/kg
 $(127-117)/kg \times 500トン = 10円 \times 1000 \times 500トン = 500万円$
成功報酬30% 150万円

人材紹介企業の報酬は、採用した社員の年間給与の30%(初年度1回のみ)が一般的。したがって、初年度の費用増加は130%、2年目以降は100%負担。



紫色点線枠部分が、初年度の利益改善額