

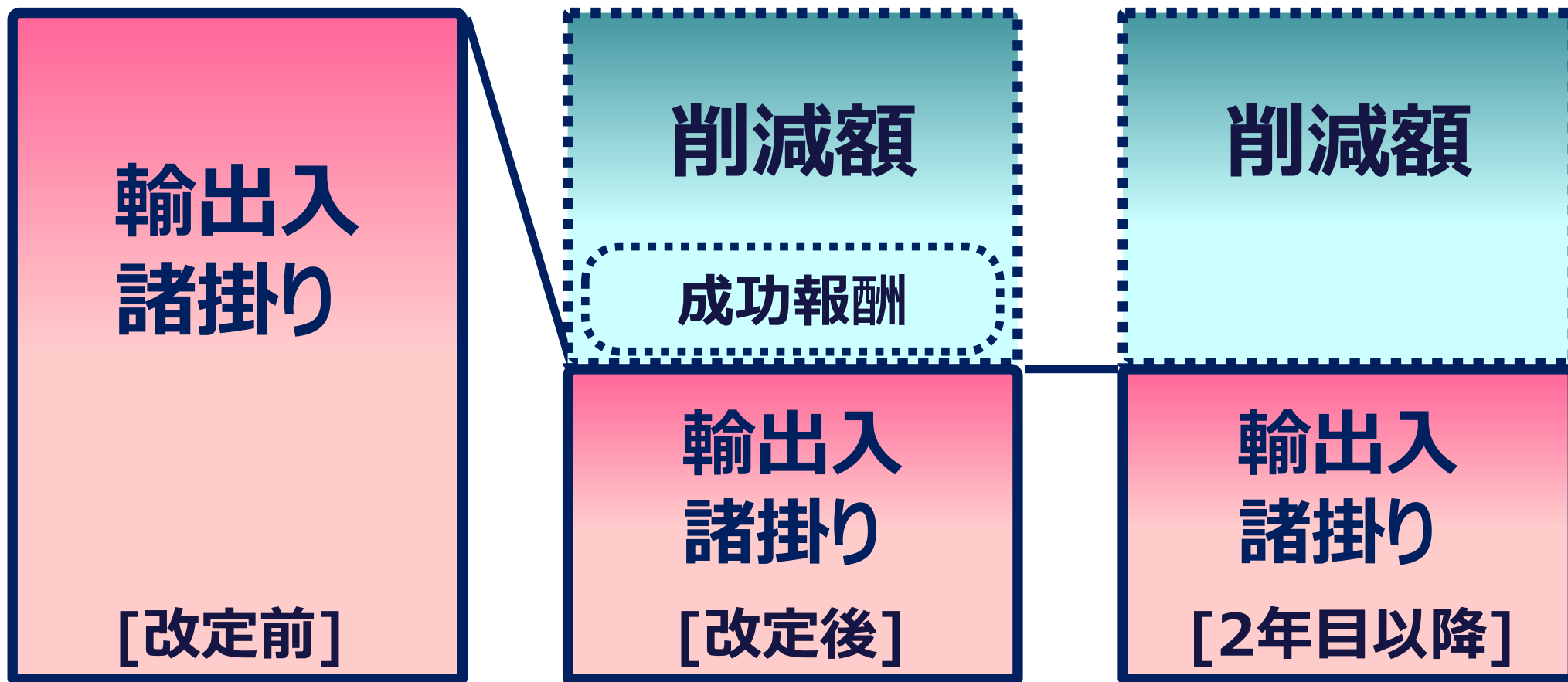
貴社のコスト削減を支援・代行します！

タイトル	輸入/輸出の諸掛り(品代以外の費用)を下げます!
誰が	サムライ・スチール社(陸海空すべての物流に精通)
誰に	製造業/流通業の経営者、調達担当もしくは貿易業務担当
何を	定期的に輸出入しているコンテナ貨物の通関・物流費用
どうやって	海上コンテナと輸出入業務に関する豊富な知識と経験で
どうする	乙仲業者や商社に支払っている費用を削減します *1
どこで	貴社製造物流拠点、あるいは、弊社にて面談
いつ	まずは、お電話かE-mailでお問合せください
いくらかかる?	コスト削減達成金額の30%(初回初年度のみ) *2
ココが凄い①	成功報酬型ですので、コストが下がらなければ御支払いゼロ
ココが凄い②	無料簡易分析受付中(別紙の書類を提示ください)

*1 サムライ・スチール社はコスト削減専門のコンサルティング企業で、商物流には介在致しません。

*2 成功報酬に上限を加えたタイプ、あるいは、毎月固定金額でのタイプもございます。

成功報酬は初年度初回のみ



サムライ・スチール社のコスト削減コンサルティングは、**成功報酬型**です。コストの削減を達成した後のお支払いとなる為、リスクがありません。成功報酬は**削減額の30%**、**初年度初回のみ**で**2年目以降は不要**です。自助努力でのコスト削減に限界を感じているなら、ぜひ、お問い合わせを！

早く着手すれば
その分、お得じゃ



輸出入を乙仲や商社に委託している企業のみなさん！

【質問】 貴社の輸入/輸出の諸掛り費用(品代以外)は高くないですか？

【診断】 以下の項目に当てはまるものをチェックしてみてください^^

直接貿易だが、通関業務は乙仲業者/通関業者にすべて任せている

国内輸送部分も混みで、運送会社から一括で請求書が来る

商品代も含め、輸入商社を通して、内貨品で仕入れている

毎月、20Ftとか40Ftの海上コンテナで1本～数10本の取り扱いがある

船会社の諸チャージはたくさんありすぎて理解が困難だ

過去に競争購買とかして、今の業者に決まった経緯がある

国内ドレージ費削減を、かつて試みたがうまく行かずに終わった

【判定】 ひとつでも該当すれば、コスト削減の可能性があります。

【提案】 A案: 乙仲業者を「変えずに」、SS社が輸入・輸出のコストを削減 *1

B案: 乙仲業者を「変更して」、SS社が輸入・輸出のコストを削減 *1



*1 サムライ・スチール社はコスト削減専門のコンサルティング企業で、商物流には介在致しません。

輸入諸掛費用の削減

Before

(実質的に)丸投げ

After

支払先=乙仲も、費用の発生元別に精査

20Ft M3 P/L Discharging Port Ocean Freight I/P B/L FCL Loading Port L/C D/P D/A Commercial I/V THD

輸入諸掛

C.A.D. HSC-1 B.A.F Cont. No. M/W Voyage No. Vessel 延納 D/O Fee 24時間1日 C.A.F L/C許可証

競争購買 (=ヨコ軸) だけでなく...

原価分析 (=タテ軸) が必要!!

少額でも改善
余地ある部分を
論理的に指摘、
積上げすべし!



費用項目	発生元	備考
海上運賃	船会社	船社および航路、他
諸チャージ	船社代理店	BAF/CAF/他多数
外航貨物保険	保険会社	契約条件/対象貨物/料率計算
輸入通関	税関	関税・消費税立替有無、他
取扱費用	通関業者	SD有無/法定費用、他
入出庫	倉庫会社	直ドレの場合発生しない
国内配送	ドレージ業者	荷主の直接契約は稀、精査は?

貿易の細かな事は分からない...
輸入商社経由で品代も一緒だ
直接輸入だが業務は乙仲に一任
本業で儲かっているから関心なし



船社/航路/乙仲業者が最適な組合せか、再考
フレートは月間最低数百本ないと集中購買は不能だが...
海上コンテナ輸送は街中走るタクシーと相違...
(陸上⇔/海上、貨物⇔乗客ではなく、もっと根源的な要素)
荷主転嫁のみの船社チャージに乙仲は関心ないからこそ...

輸出入費用削減の為、下記書類を1セット送ってください

書類名	略称	備考（貴社が材料や部品を「輸入」する場合で説明）
インボイス	I/V	海外の仕入先による貴社宛「送り状」兼「請求書」
パッキングリスト	P/L	I/Vと同様、輸出地で作成発行される「積荷明細」
船荷証券	B/L	船会社が輸出地で荷主に発行する預かり証
保険証券	I/P	FOB/CFR条件で輸入者が付保、保険会社が発行
輸入許可通知書	I/L	申請毎に税関が発行、関税・消費税が記載、許可証
乙仲の請求書		輸入/国内配送/保管料と2-3分割される事もあり
輸送の請求書		輸入港～持込場所、乙仲の下請け運送会社が多い
(その他)		「原産地証明」「GSP Form A」他、添付書類すべて

「1セット」とは、同一のコンテナ貨物による書類「一式」という事を意味します。
 (入着時期が違う複数コンテナで書類が混在すると、検証に時間がかかる事もあります)
上記書類一式で、ある程度の原価低減余地の有無について回答可能です。
同時にSS社から貴社へ、梱包仕様(寸法/外観)等聞き取りする事もあります。
これにより、さらなる合理化可否が把握でき、追加のコスト削減提案が可能です。

サムライ・スチール合同会社の概要

会社名	サムライ・スチール合同会社		
英文社名	Samurai Steel Corp.		
URL	http://samuraisteel.net		
E-mail	info@samuraisteel.net / sadaijin0422@gmail.com		
電話	06-4867-4124 / [携帯]090-9613-6122		
所在地	大阪市淀川区宮原1-19-23スタジオ新御堂1124		
代表者	代表 鈴木 利博 (SUZUKI, Toshihiro)		
代表略歴	阪和興業→日本サムスン→三洋電機/パナソニック→日本エア・リキード		
経営理念	調達の合理化による「ものづくり」への貢献		
事業内容	成功報酬型の調達コスト削減支援コンサルティング		
対象顧客	製造業(電機/建産機/自動車部品/金属プレスほか)		
対象品目	顧客企業が調達する材料費、輸出入諸掛、物流梱包費		